

GOLDING

Golding Capital Partners ist einer der führenden unabhängigen Asset Manager für Private Equity, Private Debt Infrastruktur, Secondaries und Impact in Europa mit über €13 Milliarden Assets under Management. Wir agieren täglich in einem spannenden und kontrastreichen Umfeld von global agierenden institutionellen Investoren wie Versicherungen, Pensionskassen, Versorgungswerke, Kreditinstitute, Stiftungen und Family Offices. An den Standorten München, Luxemburg, London, Zürich, New York und Tokio arbeiten derzeit über 180 Mitarbeiter.

Zur Unterstützung unseres engagierten Institutional Clients-Teams suchen wir zum nächstmöglichen Termin am Standort München einen

Manager / Director Institutional Clients – Versicherungen, Versorgungseinrichtungen (m/w/d)

Langfristiges und kundenorientiertes Handeln gehören zu Ihrem unternehmerischen Selbstverständnis. Als Mitglied im Institutional Clients-Team sind Sie verantwortlich für die kontinuierliche Betreuung und Weiterentwicklung unserer Kunden aus dem Bereich der Versicherungen und Versorgungseinrichtungen. Sie treiben in Ihrer Rolle als kommunikativer Experte zudem die Kundenbeziehung proaktiv voran und bauen neue Kundenbeziehungen auf bzw. entwickeln bestehende Beziehungen weiter. In einem zukunftssträchtigen Markt repräsentieren Sie Golding national als führenden Anbieter im Segment der nachhaltigen alternativen Anlageklassen wie Infrastruktur, Private Debt und Private Equity.

Ihre Aufgaben

- Aktive, unternehmerisch geprägte Akquisition und Betreuung institutioneller Kunden, insbesondere Versicherungen und Versorgungseinrichtungen
- Abschlussorientierte Vorbereitung, Durchführung und Nachbereitung von Kunden- und Pitch-Terminen
- Laufende Betreuung bestehender Kundenbeziehungen sowie Relationship-Management
- Marktanalyse und Konzeption neuer Vertriebsansätze und Produktideen für die Akquisition deutscher institutioneller Investoren, sowie Eruierung, Bewertung und Hebung von neuen Sales-Potentialen
- Entgegennahme und Beantwortung von Investorenanfragen
- Dokumentation der Akquisetätigkeiten über das CRM
- Teilnahme an Fachvorträgen und –konferenzen

Ihre Qualifikationen

- Abgeschlossenes kaufmännisches (oder vergleichbares) Studium oder vergleichbare Ausbildung im wirtschaftlichen Umfeld
- Mehr als 5 Jahre relevante Erfahrung in der Kundenbetreuung oder Vertrieb von Finanzprodukten (idealerweise Alternative Anlagen)
- Sehr gute Kenntnisse im Bereich Kapitalmarkt / Finanzanlagen / Asset Management
- Vorhandenes Netzwerk innerhalb der institutionellen Kundengruppe
- Ausgeprägte Fertigkeiten und Kenntnisse in MS Office sowie der Anwendung von CRM-System
- Sehr gute Präsentations- und Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch und Englisch

Ihre Persönlichkeit

- Sie können sowohl strategisch und konzeptionell arbeiten, als auch operativ die Themen vorantreiben
- Sie kommen mit Fingerspitzengefühl und Durchsetzungsstärke zu einem pragmatischen Lösungsansatz
- Sie sind absolut kommunikationsstark und ein ausgesprochenes Organisationstalent
- Sie zeichnen sich durch eine selbstständige, strukturierte und detailorientierte Arbeitsweise aus

GOLDING

- Sie besitzen ein hohes Maß an Eigenmotivation, Zuverlässigkeit sowie Dienstleistungsorientierung
- Sie sind empathisch und optimistisch sowie ein Teamplayer mit Begeisterung für ein internationales Arbeitsumfeld

Das bieten wir Ihnen

- Wir bieten ein attraktives Gehaltspaket mit leistungsorientierter Komponente sowie eine betrieblich geförderte Altersvorsorge und weitere Benefits
- Wir bieten Ihnen die Möglichkeit des Arbeitens in einem schönen modernen Büro im Münchner Osten als auch remote
- Sie können mit viel Freiraum für Ihre eigenen Ideen die Zukunft mitgestalten
- Sie genießen eine gezielte fachliche und persönliche Förderung, um den Anforderungen unserer anspruchsvollen Klientel auch in Zukunft gerecht zu werden
- Uns sind offene Türen und flache Hierarchien wichtig, genauso wie regelmäßige gemeinsame Team-Events und Feiern
- Wir sind ein internationales Team, dem die Gemeinschaft sehr wichtig ist

Wenn Sie sich mit unserer Unternehmensphilosophie und dem Profil identifizieren können, ergreifen Sie die Chance und schreiben Sie die Erfolgsgeschichte von Golding Capital Partners mit uns fort!

Wir freuen uns auf Ihre Onlinebewerbung über www.goldingcapital.com/karriere.

Ihre Ansprechpartnerin für diese Position ist Carola Schinke (Director HR/Recruiting).