

Willkommen im Team als

Head of Institutional Sales (m/w/divers)

Wiesbaden



Deine Aufgaben:

- Du bist zuständig für die Gewinnung von neuen institutionellen Investoren im In- und Ausland sowie für deren Betreuung in der Assetklasse Renewable Energy und Real Estate
- Deine Hauptzielsetzung ist die Einwerbung von Eigenkapital für unsere institutionellen Produkte und Fondslösungen (offene und geschlossene Spezial AIF's), sowie Mandatslösungen
- Du arbeitest an der Vertriebsstrategie mit, setzt diese um und stellst den Ausbau neuer Vertriebswege sicher
- Du erstellst die jährliche Vertriebsplanung, entwickelst vertriebspartnergerechte Aktions- und Vertriebsinitiativen und stellst deren kontinuierliche Erreichung sicher
- Du akquirierst und betreust leistungsstarke Vertriebspartner im In- und Ausland und verhandelst Vertriebs- und Konditionsvereinbarungen
- Du stellst die positive Positionierung der institutionellen Fonds im Hinblick auf Produktentwicklung und Absatzpotential sicher
- Du verantwortest die strategische Planung von Veranstaltungen mit Multiplikatoren der Branche sowie den wichtigsten institutionellen Investoren und Vertriebspartnern mit
- Du führst deine Mitarbeiter durch Vorbild, initiiert entsprechende Qualifizierungsmaßnahmen und bist für die Erreichung der geplanten Abteilungsziele verantwortlich

Dein Profil:

- Du verfügst über ein abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium sowie über mehrjährige Erfahrungen in der Betreuung von institutionellen Investoren
- Idealerweise bringst du mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von institutionellen Fondsprodukten mit
- Du kannst durch dein breites Netzwerk an institutionellen Investoren überzeugen
- Du hast bereits Mitarbeiter erfolgreich geführt und Spaß daran, diese weiterzuentwickeln
- Du präsentierst gerne und kannst auch komplexe Sachverhalte kundenorientiert darstellen
- Du sprichst verhandlungssicheres Deutsch und Englisch
- Du bist kommunikationsstark und hast die Fähigkeit, Menschen zu begeistern
- Du bist gerne im Außendienst tätig

Deine Benefits:

- Du bekommst einen modern ausgestatteten Arbeitsplatz mit Laptop und iPhone und der Möglichkeit zum flexiblen und mobilen Arbeiten
- Unser attraktiver Standort Mitten in Wiesbaden ist mit ÖPNV sehr gut zu erreichen und verfügt auch über Tiefgaragenparkplätze für Dein Auto oder Fahrrad sowie Ladesäulen für EAutos
- Du profitierst von unseren umfangreichen Sozialleistungen und Mitarbeiterkonditionen, wie betriebliche Altersvorsorge, vermögenswirksame Leistungen, u.a.
- Bei uns erlebst Du eine lockere und kollegiale Arbeitsatmosphäre mit vielfältigen Möglichkeiten Dich einzubringen und weiterzuentwickeln
- Weil uns Deine Gesundheit wichtig ist, gibt es kostenlose Getränke, ein wechselndes Obstangebot, eine sehr gute Kantine, sowie aktive Mittagspausen und Gesundheitstage
- 30 Tage Urlaub und Sabbaticals

Das Unternehmen:

Wir schaffen nachhaltige Lebenswelten, die begeistern. Wer in eine stabile und nachhaltige Zukunft investieren will, kommt an realen Werten nicht vorbei. Bei der Commerz Real, einem Unternehmen der Commerzbank Gruppe, stehen diese bereits seit 50 Jahren im Mittelpunkt. Ob Immobilien, Solarparks, Leitungsnetze oder Produktionsanlagen: Wir konzentrieren uns auf attraktive Sachwertinvestments, die wir mit rund 780 Mitarbeitenden im In- und Ausland für unsere Kund:innen optimal strukturieren. So schaffen wir nachhaltige Lebenswelten, die begeistern. Dabei vereinen wir das Beste aus zwei Welten: Als erfolgreiches mittelständisches Unternehmen sind wir fest am Markt etabliert, während unsere vielseitigen (Digitalisierungs-) Projekte Raum für kreative und innovative Köpfe bieten.

Im Bereich Institutional Sales & Group Treasury wird die Beschaffung von Eigen- und Fremdkapital gebündelt. Institutional Sales verantwortet die vertrieblichen Aktivitäten rund um die institutionellen Produkte und Fondslösungen der Commerz Real AG. Dazu gehört der Aufbau und die Pflege geeigneter Netzwerke von institutionellen Vertriebspartnern und Investoren im In- und Ausland. Group Treasury ist der Ansprechpartner für Fragen der Fremdkapital-Finanzierung und der Eigenkapital-Zwischenfinanzierung von Projekten. Durch ein umfangreiches Netzwerk stellt der Bereich maßgeschneiderte Finanzierungslösungen für jedes Investitionsobjekt dar. Er steht den Leistungsbereichen während der gesamten Strukturierungsphase und das anschließende Bestandsmanagement als Partner zur Seite und übernimmt eigenverantwortlich die Koordinierung des gesamten Finanzierungsprozesses.

Kontakt

Commerz Real | Bereich People & Culture

Maria Mitterberger | Friedrichstraße 25 | 65185 Wiesbaden

Tel.: +49 611 7105-4561 | www.commerzreal.com/karriere